Дисциплина «Социология труда и экономическая социология»

Курсовая работа

Тема: «Дифференциация доходов населения в современной России»

**Содержание**

[1. Дифференциация доходов населения: теоретико-методологический анализ. 3](#_Toc218361743)

[2. Дифференциация доходов населения в современной России. 13](#_Toc218361744)

[3. Социальная политика в современной России. 16](#_Toc218361745)

[Список литературы. 19](#_Toc218361746)

## 1. Дифференциация доходов населения: теоретико-методологический анализ.

Проблемы неравенства в России стали за последнее десятилетие предметом активных общественных дискуссий. В связи с переходом к рыночной экономике механизм распределения ресурсов и доходов сопровождается большей дифференциацией доходов населения. Изучение экономического неравенства и бедности населения приобретает особую значимость для экономики переходного типа. Важным направлением анализа является оценка неравномерности распределения доходов.

*Доходы населения* в рыночной экономике представляют собой совокупность поступлений денежных и натуральных средств за определенный промежуток времени, используемых физическими лицами в целях потребления и накопления.

Различают денежные и натуральные доходы. *Денежные доходы* населения складываются из поступлений денег в форме оплаты труда, социальных трансфертов, доходов от собственности, предпринимательской деятельности, продажи продукции личного подсобного хозяйства (ЛПХ) и др. – алиментов, гонораров, благотворительной помощи и т.д. *Натуральные доходы* включают продукцию ЛПХ, используемую на личное потребление, а также трансферты в натуральной форме.

Показателем материальной обеспеченности населения являются *совокупные доходы*. Это стоимостный показатель, в который входят денежные доходы, стоимость натуральных поступлений из ЛПХ и стоимость бесплатных услуг, получаемых за счет средств федерального, регионального (республиканского, краевого) и местного (муниципального) бюджетов и социальных фондов предприятий. Структура совокупных доходов населения представлена на рисунке №1, приведенном ниже.

Стоимость бесплатных услуг

Стоимость натуральных поступлений из личного подсобного хозяйства

Доходы от продажи продукции личного подсобного хозяйства

Рисунок №1.

Совокупные доходы населения

Доходы от собственности

Стоимость бесплатных услуг

Социальные трансферты в денежной форме

Оплата труда

Другие поступления (алименты, благотворительная помощь и т.д.)

Доходы от предпринимательской деятельности

Стоимость натуральных поступлений из личного подсобного хозяйства

Доходы от продажи продукции личного подсобного хозяйства

Доходы населения по источникам формирования делятся на следующие виды: оплата труда (вместе с различными начислениями и доплатами), социальные трансферты, доходы от собственности и др.

*Оплата труда* – это регулярно получаемое вознаграждение за произведенную продукцию или оказанные услуги, за отработанное время, включая оплату ежегодных отпусков, праздничных дней и другого неотработанного времени, оплачиваемого в соответствии с трудовым законодательством и коллективными трудовыми договорами. Ее источником выступает фонд заработной платы.

Этот вид денежных доходов населения включает начисленные предприятием, учреждением, организацией любой формы собственности все виды оплаты труда в денежной и натуральных формах за отработанное и неотработанное время, стимулирующие доплаты и надбавки, компенсационные выплаты, связанные с режимом работы и условиями труда, премии и единовременные поощрительные выплаты, а также выплаты на питание, жилье, топливо, носящие регулярный характер.

*Социальные трансферты* – это пенсии, пособия и социальная помощь, стипендии, страховые возмещения, выигрыши по лотереям, возмещение расходов инвалидам, возмещение ущерба репрессированным гражданам.

*Другие доходы* включают:

* доходы работников от предприятий и организаций, кроме оплаты труда и выплат социального характера;
* доходы населения от собственности, в том числе дивиденды, проценты по вкладам, выплаты дохода по государственным и другим ценным бумагам, предварительная компенсация по вкладам граждан, доходы населения от продажи недвижимости на вторичном рынке жилья;
* поступления от продажи продуктов сельского хозяйства;
* поступления из финансовой системы;
* доходы населения от продажи иностранной валюты (коммерческим банкам и Сбербанку России);
* прочие поступления, в том числе выручка от продажи металлолома, утильсырья и кустарно-ремесленных изделий (несельскохозяйственных заготовок) и другие доходы;
* деньги, полученные по переводам (за вычетом переведенных и внесенных сумм).

Доходы, не относящиеся к фонду заработной платы и выплатам социального характера, включают авторские вознаграждения, надбавки к заработной плате, выплаченные работникам отдельных отраслей экономики в связи с подвижным (разъездным) характером работы, полевое довольствие, стоимость бесплатно выдаваемой форменной одежды, обмундирования, остающихся в личном постоянном пользовании, или сумма льгот в связи с их продажей по пониженным ценам и т.п.

*Доходы населения от собственности* включают:

* доходы по акциям, проценты, выплаты по долевым паям от участия работников в собственности предприятия, учреждения, организации;
* проценты по вкладам, причитающиеся вкладчикам кредитных организаций, Сбербанка России и Внешэкономбанка (выплачиваемые в течение года и начисленные на остаток вкладов в конце года);
* выплаты дохода по государственным и другим ценным бумагам Сбербанком России и кредитными организациями;
* предварительную компенсацию по вкладам граждан;
* доходы населения от продажи недвижимости на вторичном рынке жилья.

*Доходы от продажи продуктов сельского хозяйства* включают выручку от продажи скота и другой сельскохозяйственной продукции на рынках, заготовительным организациям потребительской кооперации, фермерским и государственным хозяйствам, различным организациям и др.

В условиях перехода к рыночной экономике роль личного подсобного хозяйства (ЛПХ) в формировании доходов населения возросла. *Доходы от личного подсобного хозяйства* являются частью *доходов граждан от самозанятости*, т.е. деятельности по производству товаров и услуг в домашних условиях, работы не по найму. Источниками доходов от ЛПХ выступают труд, земля и инвестиции, поскольку они образуются в результате производства сельскохозяйственной продукции на приусадебном участке семьи или отдельного гражданина.

Доходы от ЛПХ оказывают положительное воздействие на рост доходов и снижение дифференциации доходов населения, особенно сельского.

В *поступления из финансовой системы* входят:

* изменение задолженности по ссудам, выданным гражданам на индивидуальное жилищное строительство и другие цели;
* изменение задолженности по ссудам, выданным на потребительские цели кредитными организациями;
* изменение задолженности населения по покупке товаров в кредит;
* изменение задолженности по ссудам, выданным коммерческим предпринимателям, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица.

*Доходы населения от продажи иностранной валюты* определяются на основании данных отчета о кассовых оборотов банков.

В составе *прочих поступлений* учитываются выплаты из средств, выдаваемых предприятиям кредитными организациями на хозяйственно-операционные и другие расходы. В ней также отражены доходы населения от индивидуальной предпринимательской деятельности. Отражается здесь часть неучтенной заработной платы (например, денежное и вещевое довольствие военнослужащих Минобороны России, МВД России, ФСб России и др.), а также заработная плата, укрываемая от налогообложения и выплачиваемая в различных формах – в виде покупки своим работникам автомобилей, квартир, денежной помощи на строительство индивидуального жилья, приобретение садового участка, предметов длительного пользования, беспроцентного кредита, открытия индивидуального счета в банке и т.п.

*Деньги, полученные по переводам* (за вычетом переведенных сумм), увеличивают объем денежных ресурсов населения, предъявляемых в данном регионе (республике, крае, области) на покупку товаров и оплату услуг, и поэтому входят в доходы населения. Для расчета полученных (отправленных) сумм по переводам используются данные о почтовых и телеграфных переводах через предприятия связи.

Денежные доходы населения подразделяются на первичные и располагаемые. *Первичные доходы* населения включают все поступления, полученные от собственности на факторы производства. *Располагаемые доходы* населения – результат перераспределительных процессов. Они рассчитываются с помощью добавленных к первичным доходам социальных трансфертов и вычитания обязательных платежей и сборов. Полученной в результате суммой средств население, семьи и отдельные граждане располагают, т.е. могут использовать по собственному усмотрению.

Располагаемые доходы корректируются с учетом натуральных социальных трансфертов. *Скорректированные располагаемые доходы* населения включают располагаемые доходы и сальдо натуральных трансфертов.

К доходам населения относятся также средства, взятые в долг. В связи с этим выделяют конечные и общие доходы населения. *Конечные доходы* населения – это располагаемые доходы плюс чистые долги населения. *Среднедушевой денежный доход* – сумма конечных доходов, деленная на численность населения страны. *Общие доходы* населения включают скорректированные располагаемые доходы и чистые долги. Чистые долги отражают изменение задолженностей по ссудам, выданным гражданам кредитными организациями и предприятиями на потребительские цели.

На доходы населения оказывает воздействие уровень потребительских цен. Поэтому необходимо учитывать динамику номинальных и реальных располагаемых доходов. *Номинальные доходы* включают всю сумму конечных доходов. Для определения *реальных располагаемых доходов* населения номинальные доходы делятся на индекс потребительских цен:

*Д*рр = ,

где Дрр – доходы реальные располагаемые;

Дн – доходы номинальные;

Iц – индекс потребительских цен.

*Индекс потребительских цен* – это изменение стоимости основных потребительских товаров и услуг за определенный период, выраженное в процентах. Индекс потребительских цен влияет на покупательную способность номинальных доходов населения.

*Покупательная способность номинальных доходов* населения отражает потенциальные возможности приобретения товаров иуслуг населением, выраженные соотношением конечных доходов с величиной прожиточного минимума. Его стоимость растет с ростом индекса потребительских цен. Поэтому рост индекса потребительских цен свидетельствует о снижении покупательной способности конечных доходов населения.

В анализе и прогнозировании уровня жизни населения используют также показатели среднедушевого дохода и доходов домашних хозяйств. *Среднедушевой денежный доход* определяется путем деления суммы конечных доходов на численность населения в стране. Аналогично рассчитываются и другие среднедушевые показатели.

Под *домашним хозяйством* понимается индивид или группа людей, живущих в одном жилище, объединяющих все или часть доходов и имущества, совместно потребляющих часть товаров и услуг, главным образом жилищные услуги и продукты питания. Домашнее хозяйство – один из субъектов экономической деятельности, который снабжает экономику ресурсами, в основном трудовыми и денежными, и использует полученные за них деньги для обеспечения жизнедеятельности людей.

Обслуживание домашних хозяйств включает учет доходов и расходов, которые отражаются в регулярных дневниковых записях. С их помощью выявляются тенденции изменения объема и структуры доходов и расходов населения, которое учитывается при разработке политики доходов и заработной платы.

При обследовании домашних хозяйств учитываются не все их денежные доходы. Не принимаются во внимание изъятия из сбережений, ссуды на потребительские цели, взятые и возвращенные долги.

Доходы от личного подсобного хозяйства могут выступать не только в денежной форме, но и в натуральной.

*Натуральные доходы* представлены продуктами, которые используются производителями для собственного потребления или бартерного обмена на товары и услуги с другими гражданами. Потребление продукции ЛПХ позволяет домашнему хозяйству сэкономить денежные средства, уменьшить долю расходов на питание. Экономия денежных средств в домашнем хозяйстве может быть рассчитана по формуле:

 ,

где j – виды продуктов;

Q – количество продуктов каждого вида, потребленное в домашнем хозяйстве;

p – цены на продукты аналогичного качества.

Аналогично можно рассчитать и экономию, полученную в результате бартерного обмена продукции ЛПХ на товары и услуги, произведенные другими гражданами.

В литературе рассматриваются два взаимосвязанных подхода к изучению проблемы распределения дохода: функциональное и личное распределение дохода.

*Функциональное распределение* дохода связано со способом, которым денежный доход общества делится на заработную плату, ренту, процент и прибыль. Здесь совокупный доход распределяется в соответствие с функцией, выполняемой получателем дохода. Заработная плата выплачивается за работу; рента и процент – за ресурсы, находящиеся в чьей-либо собственности; прибыль поступает к владельцам корпораций и иных предприятий. Функциональное распределение дохода формирует первичные доходы населения.

*Личное распределение* доходов связано со способом, которым совокупный доход общества распределяется среди отдельных домохозяйств. Дифференциация доходов, как правило, рассматривается по размеру среднедушевого совокупного дохода населения в целом, отдельных регионов и групп домохозяйств (проживающих в городской местности, в сельской местности, из них хозяйств пенсионеров, имеющих детей до 16 лет и т.д.) В статистике бюджетов домашних хозяйств используются среднемесячный совокупный доход и средний доход на одного члена домохозяйства. Среди работающих за основу берётся среднемесячная начисленная заработная плата рабочих и служащих по отраслям экономики (без работников, занятых неполные рабочий день или неделю, и учеников). Для изучения дифференциации доходов и потребления населения проводятся перегруппировки домохозяйств:

* по децильным группам - выделяются десять групп, в каждой группе по 10% домохозяйств;
* по квинтильным группам - пять групп, в каждой группе по 20% населения;
* по покупательской способности населения - по группам, кратным величине прожиточного минимума или стоимости набора из 25 (или из 31) наименований продуктов питания.

По каждой выделенной группе вычисляются: средний денежный доход, его состав; средний потребительский расход и его структура; средний размер потребления на душу населения продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг (в расчёте на 100 домохозяйств); показатель покупательской способности денежных доходов (денежных доход, делённый на среднюю цену покупки данного товара).

К показателям дифференциации денежных доходов относятся: квинтильный коэффициент дифференциации; коэффициент фондов; коэффициент Джини.

Для оценки расслоения общества в нашем исследовании мы используем показатель *квинтильного распределения доходов* – значение, которое делит совокупность на 5 равных по объёму групп, т.е. по 20% населения в каждой группе. Распределение общего объёма денежных средств по различным группам населения - процент общего объёма денежных доходов, которым обладает каждая из 20-ти процентных групп населения.

В качестве характеристики степени расслоения мы используем показатель превышения доходов. Этот показатель называется *коэффициент фондов (Кф)*. Он представляет собой отношение средних значений в границах верхней и нижней децилей и показывает, во сколько раз среднедушевой доход 10% высокодоходного населения (домохозяйства) превышает доход 10% населения (домохозяйства) с наименьшим доходом:

 ,

где  и  - среднедушевой доход в месяц соответственно у 10% населения, имеющего минимальный доход и у 10% самой богатой его части. Учитывая, что при расчёте среднего дохода для 10% населения в знаменателе показателей  и  находятся одинаковые значения, коэффициент фондов можно представить в следующем виде:

 К, 

 где  и  - соответственно суммарный доход 10% самого бедного и 10% наиболее богатого населения. Чем больше значение коэффициента фондов, тем выше уровень дифференциации. Допустимым значением является интервал от 7 до 8, а критическим во всём мире считается 10.

Показателем дифференциации, использующим всю информацию о распределении населения по доходам, является *индекс концентрации доходов (коэффициент Джини).* Коэффициент Джини (G) рассчитывается по данным о накопленных частостях численности населения и денежного дохода:

,

где *k –* число интервалов группировки;

*pi*– доля населения, имеющего среднедушевой доход, не превышающий верхнюю границу *i-*го интервала;

*qi –* доля доходов *i*-й группы населения в общей сумме доходов, рассчитанная нарастающим итогом.

Коэффициент Джини изменяется в интервале от 0 до 1. Чем ближе он к 1, тем выше уровень неравенства (концентрации) в распределении совокупного дохода; чем ближе к нулю, тем выше уровень равенства. Надо отметить, что этот коэффициент не может равняться ни единице, ни нулю, т.к. цивилизованная рыночная экономика исключает подобные крайности благодаря целенаправленному перераспределению доходов.

Для полномасштабного исследования проблемы дифференциации доходов населения в современной России необходимо использование расчётных данных коэффициентов: Джини и фондов, а также исследования данных о квинтильном распределении.

## 2. Дифференциация доходов населения в современной России.

Для того чтобы проследить динамику дифференциации доходов населения в России за период с 1991 по 2007гг., мы рассчитали основные показатели: квинтильное распределение, коэффициент Джини и коэффициент фондов, которые представлены в таблице №1.

Таблица №1.

Распределение денежных доходов населения России с 1991 по 2007гг.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Год | 1991 | 1993 | 1995 | 1997 | 1999 | 2001 | 2003 | 2005 | 2007 |
| Всего, в том числе, по 20-процентным группам работников: | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| - первая (наименее оплачиваемые работники) | 11,9 | 5,8 | 6,1 | 5,8 | 6,0 | 5,6 | 5,5 | 5,5 | 5,1 |
| - вторая | 15,8 | 11,1 | 10,7 | 10,5 | 10,4 | 10,4 | 10,2 | 10,2 | 9,8 |
| - третья | 18,8 | 16,7 | 15,2 | 15,2 | 14,8 | 15,4 | 15,2 | 15,2 | 14,8 |
| - четвётрая | 22,8 | 24,8 | 21,7 | 22,3 | 21,6 | 22,8 | 22,7 | 22,7 | 22,5 |
| - пятая (наиболее оплачиваемые работники) | 30,7 | 41,6 | 46,3 | 46,2 | 47,7 | 45,8 | 46,2 | 46,4 | 47,8 |
| Коэффициент Джини | 0,25 | 0,40 | 0,38 | 0,38 | 0,39 | 0,40 | 0,40 | 0,41 | 0,42 |
| Коэффициент фондов, раз | 4,5 | 11,2 | 13,5 | 13,6 | 14,1 | 14 | 14,5 | 14,8 | 16,8 |

По данным таблицы №1, можно говорить о том, что по 20-процентным группам работников в период с 1991 года по 2001 год доля денежных доходов в первой группе то снижалась, то возрастала, тогда, как доля денежных доходов пятой группы стремительно росла. Но уже в 2001 году она упала на 2%, также в наименее оплачиваемой группе произошёл незначительный спад. И уже в 2007 году доля денежных доходов первой группы снизилась до 5,1, тогда как доля денежных доходов пятой группы возросла до 47,8. Несмотря на происходившие в последние годы позитивные сдвиги, реальные доходы наименее обеспеченных групп населения практически оставались стабильными или снижались, а доходы самых высокодоходных групп росли значительно быстрее среднестатистических. Доля денежных доходов, приходящихся на долю 20% населения с наиболее низкими доходами, за шестнадцать лет сократилась вдвое, доля наиболее обеспеченной 20%ной группы увеличилась на 60%. Согласно данным таблицы №1, за шестнадцатилетний период с 1991 по 2007 гг. произошло ухудшение экономического положения трех 20-процентных групп населения с относительно более низкими доходами – иначе говоря, снизилась обеспеченность 60% населения.

Кроме того, значения коэффициента Джини за период с 1991 по 2007 гг. свидетельствуют об усилении неравенства в распределении денежных доходов населения. Наименьшее значение было в 1991 году и составляло 0,25, тогда как наибольшее значение в 2007 году увеличилось за период с 1991 по 2007 гг. на 17 процентных пункта и стало равняться 0,42. Коэффициент Джини с 1991 по 1993 гг. увеличился на 0,15, а затем в 1995 году он снизился на 2 процентных пункта. После чего он стал опять постепенно возрастать. Значения этого показателя изображены графически на рисунке №2.

Рисунок №2

Графическое изображение показывает нам резкий скачек коэффициента Джини с 1991 по 2007гг.

Усиление дифференциации доходов населения подтверждается и рассчитанными значениями коэффициента фондов. В целом с 1991 по 2007 гг. коэффициент фондов увеличился на 12,3 раз. Скачёк неравенства произошёл в 1993 г. и стал составлять почти в 2,5 раза больше, чем в 1991 г. Наименьшее значение 4,5 было в 1991 году, а наибольшее 16,8 в 2007 году. Так как признанным, в мировой экономике, критическим значением данного коэффициента считается 10, то мы можем говорить о существенном превышении (на 6,8 раз) в нашей стране значения данного показателя. Данный факт свидетельствует, о том что в настоящее время в России ситуация в распределении денежных доходов населения критическое. Неравенство доходов превышает все допустимые нормы.

Таким образом, большая часть всех денежных доходов населения страны приходится на долю богатых слоёв населения, т.е. на пятую 20-процентную группу. Наблюдавшийся в послереформенный период положение бедных групп населения с 1991 по 2007 гг. не претерпело сколько-нибудь существенных изменений и их доходы остались на низком уровне. Кроме того, произошло углубление дифференциации доходов населения в современной России за период с 1991 по 2007гг. Этому свидетельствует коэффициент Джини, который в 2007 году составлял 0,42 и являлся самым высоким в данном периоде. Усиление неравенства в России подтверждается и коэффициентом фондов, который в 2007 году составлял 16,8 и также являлся наибольшим значением за период с 1991 по 2007 гг. Чтобы снизить неравенство доходов населения в стране нужно проводить активную социальную политику.

## 3. Социальная политика в современной России.

Говоря о социальной политике государства, мы подразумеваем действия правительства, направленные на распределение и перераспределение доходов различных членов и групп общества. Это одно из направлений макроэкономического регулирования, призванное обеспечить социальную стабильность общества и создать насколько это возможно одинаковые «стартовые» условия для граждан.

 Основной целью социальной политики является повышение благосостояние населения, снижение бедности и неравенства по денежным доходам населения. Главными тактическими задачами Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации в достижении данной цели являются: содействие росту заработной платы; содействие улучшению пенсионного обеспечения и развитию пенсионного страхования; содействие развитию системы государственной поддержки граждан, нуждающихся в социальной защите, содействие усилению адресности социальной помощи.

В рамках содействия росту заработной платы надо принять следующие меры: повысить минимальный размер оплаты труда, поэтапно приближать минимальный размер оплаты труда к прожиточному минимуму трудоспособного населения; увеличить уровень заработной платы работников федеральных бюджетных организаций с целью сближения среднего размера оплаты труда бюджетников с размерами заработной платы, сложившимися во внебюджетной сфере; совершенствовать системы оплаты труда работников федеральных бюджетных организаций. Также особое внимание следует уделить повышению доходов занятых в сельском хозяйстве. Должна быть оказана поддержка предприятиям обрабатывающей промышленности в налаживании производства конкурентно способной продукции.

Для содействия улучшению пенсионного обеспечения и развитию пенсионного страхования надо повысить уровень пенсионного обеспечения с целью доведения размера среднегодовой социальной пенсии до уровня прожиточного минимума пенсионера, стимулировать граждан к активному участию в дополнительном пенсионном страховании, развить систему негосударственного пенсионного обеспечения населения и профессиональных пенсионных систем. Эта задача направлена на повышение в долгосрочной перспективе уровня пенсионного обеспечения за счёт формирования дополнительных пенсионных накоплений гражданами в рамках системы обязательного пенсионного страхования и негосударственного пенсионного обеспечения, а также работодателями для лиц, занятых в особых условиях труда, в рамках профессиональных пенсионных систем, при условии обеспечения долгосрочной финансовой, политической и социально-экономической стабильности в стране, эффективного развития и повышения надёжности финансовых рынков, на которых размещаются средства пенсионных накоплений.

Помощь бедным должна нести комплексный характер и предусматривать сочетание материальной помощи бедным с мерами по социальной интеграции и повышению конкурентоспособности на рынке труда. Это предполагает наличие тесной координации деятельности органов социальной защиты с органами занятости населения и органами, осуществляющими предоставление жилищных субсидий и иных форм социальной помощи, на основе совместного планирования и реализации социальных программ и использования единых баз данных о бедных домохозяйств. Особое внимание должно быть уделено обеспечению эффективного взаимодействия органов социальной защиты и занятости населения с негосударственными организациями, чья деятельность направлена на оказание помощи нуждающимся категориям населения, а также с представителями делового общества. Предстоит обеспечить развитие механизмов частно-государственного партнёрства, позволяющих объединять средства государства и частных благотворителей, а также привлекать негосударственные организации для совместной разработки и реализации программ сокращения бедности на условиях государственного социального заказа, социальных гарантов и в иных формах.

Любое развитое общество должно обеспечить всем своим гражданам возможность получения жизненно важных социальных услуг, которые предоставляются учреждениями социальной сферы. Особенно важно сохранить доступность таких услуг в условиях дифференциации доходов населения, гарантировать всем россиянам минимальный стандарт жилищных условий. Только такие меры способны обеспечить необходимое качество рабочей силы, примерно одинаковый стартовый уровень для молодёжи и социальную защиту населения в экстремальных случаях. Государственной поддержки требуют также депрессивные регионы, города, для чего необходимо предусматривать необходимые резервные средства в бюджете. На такие регионы должны распространяться налоговые льготы, льготы по отчислению в федеральный бюджет. Большое значение имеет совершенствование налоговой системы с целью перераспределения налогового бремени на богатые слои населения.

Конечным результатом этих мероприятий социальной политики должно стать существенное снижение дифференциации в денежных доходах между группами населения.

### Список литературы.

1. Борисов Е.Ф. Экономическая теория: учебник для вузов. – М.: 1999, С. 262-260.
2. Бычкова С.Г., Ефимова М.Р. Практикум по социальной статистике: учеб. пособие. – М.: 2005, С. 233-241.
3. Добрынин А.И., Тарасевич Л.С. Экономическая теория: учебник для вузов. – СПб.: 1997, С. 116-120.
4. Елисеева И.И. Социальная статистика. - М.: 1997, С. 330-338.
5. Жеребин В.М., Романов В.М. Экономика домашних хозяйств. – М.: 1998, С. 173-179.
6. Засухин А.Т. Доходы и налоги. – М.: 1999, С. 212-235.
7. Кислицына О.А. Неравенство доходов в России в переходный период: научн. доклад. – М.: 2003, С. 42-61.
8. Кушлина В.И., Волгина Н.А. Государственное регулирование рыночной экономики: учебник для вузов. – М.: 2000, С. 620-633.
9. Осадчая И.С. Экономический рост и распределение доходов. – М.: 2005, С. 59-64.
10. Российский статистический ежегодник: стат. сб. / Госкомстат России. – М.: 2001, С. 589-594.
11. Савченко П.В., Кокина Ю.П. Политика доходов и заработной платы. – М.: 2000, С.401-409.
12. Шевяков А.Г. Социальное неравенство, бедность и экономический рост. – М.: 2005, С. 5-18.

Интернет ресурсы:

1. www.gks.ru
2. [www.mzsrrt.ru](http://www.mzsrrt.ru)